

همت و کار مضاعف از طریق تغییر روش‌ها



۲

بانکداری الکترونیک نسل چهارم

● عبدالله سلیمانی

رئیس اداره کل روابط عمومی

داستان تولد تا بلوغ بانکداری الکترونیک از فصل‌ها و نسل‌ها گذشته است و روایتی است پرماجرا، پرشتاب و اکنون در بانک کشاورزی از همه جا شنیدنی‌تر، مهرگستر حاصل این داستان واقعی است که زمانی به خیال می‌مانست.

– نسل اول: مشتریان، پشت باجه، هنوز ساکن جهان دیروز بودند و تنها کارکنان بانک از طریق رایانه و ابزارهای الکترونیکی خدمات بانکی را ارائه می‌کردند و ارتباط با ابزارهای مدرن یکطرفه بود.

– نسل دوم: در این فصل، استفاده از ابزارهای الکترونیکی و دسترسی به امکانات رایانه‌ای یا دوطرفه شد و مشتریان می‌توانستند بعضی از اطلاعات، مثل صورتحساب را با بهره‌گیری از امکانات بانکداری مدرن خود مستقیماً دریافت کنند تلفن‌بانک مجزا برای هر شعبه، مثال دیگری است برای نسل دوم بانکداری الکترونیک.

– نسل سوم: نسل سوم با راه‌اندازی سیستم مهر تعریف شد. شعب بانک به امکانات الکترونیکی مجهز بودند و هر خدمت از خدمات متنوع بانک به شکل جداگانه با سرعت و توان بیشتری به انجام می‌رسید. حساب جاری مهر نمونه‌ای است از نسل سوم.

– نسل چهارم: یعنی شبکه گسترده و متصل بانکداری الکترونیک: یعنی ارتباط تمام شعب با هم به شکلی که مشتری با مراجعه به هر شعبه مشتری تمام شعب بانک است و می‌تواند از همه خدمات پیشرفته بانکداری الکترونیک استفاده کند و هرگز منتظر نماند!

سومین شعبه بانک کودک و نوجوان کشور در کرمانشاه افتتاح شد

صفحه ۵



برگزاری اولین همایش روسای شعب استان مازندران

۷ پرداخت حدود سه هزار میلیارد ریال تسهیلات
بانک کشاورزی به کشاورزان آذربایجان شرقی

۸ افتتاح اولین بانک نشاء و خدمات مکانیزاسیون پرتچ
کشور در ساری با تسهیلات بانک کشاورزی

کوتاه از سایر بانکها

■ تا پایان اسفندماه ۱۳۸۸، بانک صادرات ایران ۴۲/۲ هزار میلیارد ریال تسهیلات در قالب بنگاه‌های کوچک اقتصادی و طرح‌های زودبازده و کارآفرین به متقاضیان پرداخت کرد که این تسهیلات افزون بر ۲۶۳ هزار فرصت شغلی جدید در اقصی نقاط کشور ایجاد کرده است.

■ آقای قدرت‌الله شریفی، نایب رئیس هیات‌مدیره بانک صادرات ایران به سمت مدیر عامل و رئیس هیات‌مدیره بانک مسکن منصوب شد.

■ پرداخت الکترونیک بهای سوخت در ۱۸ جایگاه سوخت استان لرستان از سوی بانک ملت، به مرحله عملیاتی رسید.

■ شمار پایانه‌های پرداخت الکترونیک بانک ملت در سراسر کشور از مرز ۱۸۸ هزار دستگاه عبور کرد.

■ تعداد حساب‌های الکترونیک افتتاح‌شده در بانک ملت به مرز ۳۴ میلیون فقره حساب نزدیک شد.

■ باشگاه مشتریان گروه مالی پاسارگاد، اعلام موجودیت کرد.

■ شرکت پرداخت الکترونیک بانک پاسارگاد، برای دومین سال پیاپی مفتخر به دریافت گواهینامه رعایت حقوق مصرف‌کنندگان شد.

■ رئیس کل بانک مرکزی در نامه‌ای به مدیر عامل بانک اقتصادنویین کسب جوایز بنکر و یورومانی را تبریک گفت.

■ نخستین جشنواره بین‌المللی بیمه، بانک، لیزینگ و بازارهای مالی از ۱۹ تا ۲۲ مرداد سال جاری در تهران برگزار می‌شود. هدف از برگزاری این جشنواره

معرفی پتانسیل‌ها، عملکردها و برنامه‌های این نهادهای اقتصادی، تاثیرگذاری آنها بر اقتصاد کشور، راهکارهای مهم و بهینه در فرهنگ‌سازی، شناسایی نقاط قوت و ضعف سیاست‌های اقتصادی، فراهم آوردن کنترل، نظارت و پیگیری اجرای برنامه‌ها، نحوه اجرای سیاست‌های کلی اصل ۴۴ و تحقق اهداف چشم‌انداز اعلام شده است.

■ بانک ملت نرخ حق‌الوکاله به کارگیری سپرده‌های سرمایه‌گذاری خود را برای سال جاری، ۱/۱ درصد تعیین کرد. به گزارش روابط عمومی بانک ملت، نرخ حق‌الوکاله سپرده‌های سرمایه‌گذاری این بانک در سال گذشته ۱/۲ درصد بود که با هدف جلب

بیشتر رضایت سپرده‌گذاران، این نرخ در سال جاری یک دهم درصد کاهش یافت.

همت و کار مضاعف از طریق تغییر روش‌ها



در می‌یابیم که بخش‌هایی از سازمان بی‌کار نمی‌ماند و به تدریج منفعل و ناتوان نمی‌شود. به عنوان مثال وقت یک کارشناس که می‌تواند کارهای بهتر و بزرگ‌تری انجام دهد را با کارهای کم‌ارزش تلف نکنیم. بهتر است وقت او صرف کارهای بزرگ‌تر شود. این مفهومی است که اگر به آن فکر کنیم می‌توانیم در جهت همت مضاعف گام برداریم.

وی با اعلام اینکه باید فرآیند تصمیم‌سازی را از طریق افزایش دقت، بهینه کنیم، گفت: درباره تصمیم‌گیری باید سرعت بیشتری داشته باشیم. وقتی مراحل تصمیم‌سازی انجام شد، تصمیم‌گیری نیز سریع انجام می‌شود. مهم‌ترین ریسک بانک در حوزه تصمیماتی است که در بخش اعتبارات می‌گیریم، پس هر قدر حوزه اعتبارات را نظام‌مند کنیم، باعث می‌شود دقت بالاتر رود و ریسک پایین بیاید.

طالبی عنوان کرد: بسیاری از اوقات فشار زیادی بر ما وارد شده است، اما اگر نظام‌مند شویم به این مرحله نمی‌افتیم. نظام‌مند کردن تصمیمات در حوزه اعتبارات باید جدی گرفته شود.

بزرگ برای محقق شدن اهداف کمک کنند. پیش‌نیاز انجام این کار ایجاد کردن انگیزه در همکاران و از بین بردن ضد انگیزه‌هاست.

او درباره اینکه برخی تصور می‌کنند تنها همت مضاعف و کار مضاعف افزودن به ساعات کاری است، گفت: باید به معیارهای کمی مانند ساعت کار و غیره اکتفا نکنیم. همت مضاعف در جهت این است که نتایج بیشتری از کارمان بگیریم.

وی در بخش دیگری از صحبت‌هایش گفت: باید همه حوزه‌ها این مسأله را در نظر بگیرند که چطور می‌شود با تغییر در روش‌ها، تولید بیشتری را داشته باشیم. چون برخی اوقات تغییر در روش‌ها باعث می‌شود نتیجه مطلوب‌تری را بگیریم. باید به روش‌هایی که داریم نگاه کنیم و ببینیم اگر می‌توان آن را با روش دیگری که تولید بیشتری حاصل می‌کند عوض کرد، همان را انجام دهیم. وقتی

یک کار به مجموعه عظیمی از افراد سپرده می‌شود، این نگرانی وجود دارد که آیا متناسب با توانایی‌هایی که در سطح مدیریتی داشتیم از آنها کار خواسته‌ایم یا نه؟ اگر بازنگری کنیم

چهارمین نشست شورای هماهنگی مدیران بانک کشاورزی روز ۲۵ فروردین ماه در سالن اجتماعات این بانک با حضور جمعی از مدیران امور و اعضای هیات مدیره برگزار شد.

در این برنامه، دکتر طالبی، مدیر عامل و رئیس هیات مدیره بانک کشاورزی گفت: سال ۸۹ که به نام سال همت مضاعف و کار مضاعف از سوی مقام معظم رهبری نامیده شد، به عنوان دستاورد ملی سال ۸۹ بیان شده است. پس باید با توجه به ماموریتی که بانک کشاورزی دارد به این موضوع پردازیم.

وی گفت: داشتن برنامه، مقدمه راهبرد ملی است. برنامه مقدمه کار است. اگر کسی بگوید من در جهت راهبرد ملی کار کرده‌ام، باید خود را با برنامه‌ای که تدوین می‌شود مقایسه کند. شاید ابتدایی‌ترین مسأله درباره همت مضاعف این است که باید اهداف بالاتری نسبت به قبل تعریف کنیم. یا اینکه اگر خواستیم تا همت مضاعف را محقق کنیم باید برای برنامه‌هایمان اهداف و گام‌های بالاتری برداریم. وی ادامه داد: باید خیل عظیم کارکنان سازمان‌های

عضو مجلس خبرگان رهبری پس ندادن وام بانکها تخلف شرعی است

عضو مجلس خبرگان رهبری با تشریح راهکارهای گسترش سنت قرض الحسنه در کشور گفت: پس ندادن وام بانکها یک تخلف شرعی است و جریمه به او تعلق می‌گیرد.



آیت‌الله محمد علی موحدی کرمانی در مورد گسترش فرهنگ قرض الحسنه گفت: فکر می‌کنم باید در دو قسمت تجدیدنظر شود. اول هیأت تحقیق صندوق‌های قرض الحسنه برای افرادی که مراجعه می‌کنند تحقیق کنند که وضع فرد متقاضی چگونه است.

وی افزود: تحقیق برای این است که برخی افراد سوءاستفاده‌جو از نیت خیر صندوق‌ها سوءاستفاده نکنند ولی از طرفی وقتی نیاز فرد محرز شد، در اعطای تسهیلات سخت نگیرند و مسائل و شروط وام کم شود.

آیت‌الله موحدی کرمانی افزود: اگر فردی نیازمند دارای فرد آشنا و معرف و یا کاسب ضامن نبود، باید نیاز او برطرف شود و سنگی جلوی پای او نگذارند که نتواند از آن عبور کند، بلکه بعد از تحقیق و جست‌وجو مشکل او را حل کنند.

وی افزود: اگر برای قرض دادن شرط قائل شوند، شرط برای این کار صحیح نیست و هیچ شرطی بر ذمه قرض گیرنده نباشد. عضو مجلس خبرگان رهبری در پاسخ به این که چرا سنت قرض الحسنه به قدر مطلوب در جامعه توسعه نیافته، گفت: باید بودجه صندوق‌های قرض الحسنه بیشتر شود و سازمان اقتصاد اسلامی به صندوق‌ها کمک کند و هم افراد خیر و نیکوکار و سازمان اقتصاد اسلامی و نیز دولت اسلامی به صندوق‌ها کمک کنند.

مشتریان است. همچنین خدمات مشتریان حقوقی نیز عبارت است از مشاهده مانده حساب، مشاهده وضعیت چک، صورت حساب، مشاهده، چاپ و ذخیره در قالب‌های یک‌ماهه، سه‌ماهه و از یک تاریخ مشخص، استفاده از رمز عبور یک بار مصرف و ...

فلاح در ادامه تصریح کرد: خدمات تلفن بانک مبتنی بر شماره حساب نیز شامل راه‌اندازی تلفن بانک سراسری مهرگستر با ۲۱۰ خط، خدمات پرداخت قبوض (مخابرات)، دریافت موجودی، دریافت اطلاعات تازه‌ترین سه گردش مالی حساب، وضعیت چک صادره، دریافت صورتحساب از طریق نمابر، سود واریز شده، تغییر رمز تلفن بانک است. در بحث پرداخت قبوض، از این هفته پرداخت قبض‌های گاز و برق هم میسر خواهد شد. او عنوان کرد که بانک کشاورزی دومین بانک بعد از بانک ملی است که خدمات تلفن بانک را عرضه می‌کند.

فلاح افزود: در بخش Mobail Banking اعلام مانده حساب به مشتری، اطلاع از سه گردش آخر، پرداخت قبض و انتقال وجه انجام می‌شود. در بحث پیاده‌سازی تراکنش دریافت قبوض حضوری برای شرکت همراه اول نیز، دریافت قبوض مشتریان به صورت حضوری و واریز آبی به حساب شرکت، کنترل همزمان شناسه قبض و شناسه پرداخت توسط نرم‌افزار مهرگستر و همچنین قابلیت ارسال تمام فایل‌ها از امکانات این بخش است.

او در ادامه صحبت‌هایش گفت: یکی از مشتریان دارای صفحه شخصی بانک کشاورزی، کمیته امداد است. همچنین در بخش صندوق بیمه کشاورزی قرار شده است که فهرست مشمولان پرداخت غرامت به ما داده شود تا واریز دسته‌ای انجام گیرد. وی ادامه داد: ایجاد سامانه مغایرت‌گیری و گزارش‌گیری و مدیریت روزانه تراکنش و تطبیق ریزحساب‌ها با دفتر کل، مورد توجه بسیاری بوده است.

گفت: ترکیب نیروی انسانی بانک کشاورزی از لحاظ مدرک تحصیلی به این صورت است که حدود ۱۱ درصد فوق لیسانس، ۳ درصد فوق دیپلم، ۳ درصد دیپلم و ۸۲ درصد از افراد با مدرک لیسانس در بانک کشاورزی کار می‌کنند.

فلاح اقدام‌های بانک در سال گذشته را به صورت خلاصه بیان کرد و گفت: بانک کشاورزی جزو پیش‌روترین بانک‌هایی بوده است که در بانک مرکزی نیز سامانه پرداخت‌های الکترونیکی داشته است. این بانک در حوزه کانال‌های ارتباطی، اعمال تغییرات مورد نیاز بانک در سیستم، انتقال اطلاعات مهر به مهرگستر، نرم‌افزارهای اعتباری و نظارتی VIP که شامل مشتریان ویژه است اقدام‌هایی را انجام داده است. در سر فصل کانال‌های ارتباطی، کانال‌هایی وجود دارد که به مهرگستر

حشمت‌الله نظری، عضو هیات مدیره بانک کشاورزی هم بیان کرد: افزایش بهره‌وری در هر زمینه‌ای می‌تواند به بانک کمک کند. باید از امکاناتی که داریم بهترین استفاده را کنیم.

داور ماهیکار، عضو هیات مدیره بانک کشاورزی نیز اظهار کرد: انگیزه مالی و توجه به بحث‌های مالی کارمندان به تنهایی کافی نیست. باید در کنار آن انگیزه معنوی نیز ایجاد شود. ماهیکار گفت: شعار ما در سال جدید این است که فرد بدهکار به بانک متهم و مجرم نیست، بلکه تلفیقی از منابع بانک و خود را به کار گرفته است، پس باید به او کمک کنیم و برایش راهکار بیابیم. وی در بخش دیگری از صحبت‌هایش اظهار کرد: استانی اعلام کرد یکی از افراد که سال‌ها پیش مشتری بانک بوده، امروز به واسطه همت بانک



نگاه عام بر این است که نیاز مشتری را پاسخ دهیم، اما بازاریابی نوین می‌گوید باید بازارهای جدید را برای مشتری تعریف کنیم

کشاورزی، چهار میلیارد تومان به حساب بانک کشاورزی واریز کرده است. بنابراین در حوزه بازاریابی هنوز بازارهای دست‌نخورده و بکری وجود دارد که باید آنها را شناسایی کنیم.

ماهیکار افزود: برخی خدمات برای افراد ناشناخته است. باید خدمات بانک کشاورزی را به مردم بشناسانیم. نگاه عام بر این است که نیاز مشتری را پاسخ دهیم، اما بازاریابی نوین می‌گوید باید بازارهای جدید را برای مشتری تعریف کنیم. وی افزود: در سالی که با نام همت و کار مضاعف زینت گرفته باید روی سرعت و دقت تمرکز کنیم.

در ادامه این برنامه فلاح، رئیس اداره کل بانکداری الکترونیکی هم

متصل می‌شوند، مانند تلفن بانک، درگاه اینترنتی، خودپرداز، پایانه فروش، همراه بانک، بانکداری SMS که به جز دو پایانه بقیه راه‌اندازی شده‌اند.

وی گفت: بانکداری الکترونیکی مبتنی بر حساب شامل مشاهده مانده حساب، صورتحساب، مشاهده، چاپ و ذخیره در قالب‌های یک ماهه، سه‌ماهه و از یک تاریخ مشخص، مشاهده وضعیت چک‌ها (پاس شده، مسدود شده و پاس نشده) است. وی ادامه داد: خدمات بانکداری اینترنتی شامل انتقال وجه، مشاهده سوابق انتقال وجه، تغییر سقف انتقال وجه اینترنتی روزانه توسط مشتری، تبادل پیام بین کاربران و بخش خدمات

لبخند متصدیان باجه و کارکنان برند بانک کشاورزی می شود

بالتری بودن و لبخندزدن نیست. ما در یک فضای اداری کار می کنیم. امکانات محدود است اما علاقه مندیم فضای موجود را به گونه ای طراحی کنیم که همه کارکنان بتوانند با آرامش در این فضا فعالیت کنند.

او با بیان اینکه متصدیان باجه ها باید مدیریت خود را بر عهده داشته باشند، گفت: اگر همکاران بتوانند جذب منابع بیشتری داشته باشند، پاداش بیشتری هم می گیرند. حوزه مدیریت باید توجه داشته باشد که هر کس را با ابزار خودش راضی کند. ما می خواهیم که متصدیان باجه خود را مدیریت کنند. سال هاست که متصدیان باجه از نظر ساختار سازمان در پست مدیریت تلقی می شوند اما مدیریتی که کارمند ندارد. پس نکته مهم در این بحث این است که بانک با این ساختار در نظر دارد یک متصدی باجه ابتدا خود را مدیریت کند.

او معتقد است: طرح «لبخند، برند بانک کشاورزی است» طرحی است که تا همه همکاران به آن اعتقاد نداشته باشند، موفق نمی شود. من معتقدم موفقیت این طرح مدیون خواست تک تک همکاران است و اگر در بانک نهادینه شود، حتما ادامه پیدا می کند.

وی در پاسخ به سوالی مبنی بر اعلام تجربه شخصی خود توضیحاتی داد و گفت: در شعبه ای کار کردم که به آن شعبه می گفتند دانشگاه، چون همه همکاران جدیدالاستخدام در آنجا کار یاد می گرفتند و همکاران قدیمی غیر از کارهای بانکی، رفتار اداری هم به ما یاد می دادند. من خود متصدی باجه هم بوده ام. زمانی هم که معاون همان شعبه شده بودم کماکان برخی مشتریان برای انجام امور باجه ای خود به من مراجعه می کردند و من خوشحال از این موضوع، خدمت موردنظر را ارائه می کردم.

مدیر امور بازاریابی و برنامه ریزی بانک در خاتمه، ضمن تأکید مجدد بر نقش متصدیان باجه در ارتقای کیفی بانک، به تمامی این بزرگواران توصیه کرد که «لبخند و انتقال انرژی مثبت به مشتریان را سرلوحه رفتاری خود قرار دهند».



ویژگی های یک متصدی بانرژزی صحبت شود، متصدی که مشتری شناخته شده و دائم دارد و با خوشرویی از مشتریانش استقبال می کند. این شیوه کمک می کند تا بین متصدیان باجه ها و مشتریان نوعی ارتباط عاطفی برقرار شود.

آتشلی توضیح داد: همکار درون شعبه حتی اگر اتفاق بدی هم برایش افتاده باشد در طول روز کاری اجازه ندارد که آن ناراحتی را به مشتری انتقال دهد.

متصدیان باجه نباید تصور کنند که کار کوچکی انجام می دهد. چرا که در اصل پراهمیت ترین فعالیت های بانک به عهده آنهاست. گهگاه برخی مشتریان به دلیل خوش برخوردی می خواهند که با یکی دو تا از همکاران متصدی باجه ها کار کنند، به خاطر همین شاید ساعت ها در صف هم منتظر می مانند. باید این فرهنگ عمومی شود و همه متصدیان باجه برای مشتریان این احساس را ایجاد کنند.

مدیریت کلان بانک در نظر دارد همواره این نکته به یاد متصدیان باجه باشد که لبخند متصدیان باجه بانک، برند بانک کشاورزی است و هیچ گاه نباید فراموش شود.

قصد این است که کارکنان بانک کشاورزی به خوشرویی و ارائه خدمات مطلوب شهره شوند.

وی شرایط کاری مناسب را شرط لازم و کافی برای خوش برخوردی ندانست و گفت: داشتن همه نوع امکانات در محیط کار، شرط شادی و

یک روز ارتباطی صمیمانه با مدیر استان برقرار کنند. بنابراین درخواست کردیم یک روز متصدیان باجه ها و مدیران استان، خارج از فضای اداری با هم باشند. برای این کار محدودیت زمانی نگذاشته ایم. تنها خواسته اداره مرکزی این است که گزارش بازخورد این سفر کوتاه که متصدیان باجه ها و مدیران استانی دور از مناسبات رسمی با هم همسفر می شوند منتقل شود تا در تصمیم گیری های کلان بانک در نظر گرفته شود.

وی توضیح داد: این برنامه تنها یک گردش یک روزه برای همکاران است تا به هر کجا که علاقه مند هستند، سفر کنند و بیشتر با قابلیت های هم آشنا شوند، اطلاعات و تجربیاتشان را منتقل کنند تا روز شنبه شاداب سرکار بیایند.

به عنوان مثال در استان خراسان، چندین شعبه وجود دارد که متصدیان آنها شاید سال ها همدیگر را نبینند اما در این سفر با هم آشنا می شوند. امیدواریم با این نوع برنامه ها نشاط و انرژی بیشتری در فضای شعب بانک کشاورزی ایجاد شود.

وی تأکید کرد که قرار نیست در این سفر مدیران استان ها برای متصدیان باجه ها کلاس آموزشی بگذارند. بلکه در یک تعامل گردشگری انتقال تجربه ها مدنظر است. در کنار آن چند مورد را فهرست کردیم که اگر علاقه مند بودند راجع به این موضوع ها انتقال تجربه کنند. مثلاً در این دستورالعمل توصیه شده درباره موضوع هایی مانند

در یک روز به یاد ماندنی مسئولان باجه هر استان با مدیر استان بانک کشاورزی یک روز تفریحی را با هم می گذرانند و از تجربیات و مشکلات هم باخبر می شوند.

مسعود آتشی، مدیر امور برنامه ریزی و بازاریابی بانک کشاورزی در گفت و گو با خبرنگار پیام مهر گفت: اگر بخواهیم اجزای بانک ها را طبقه بندی کنیم اصلی ترین اجزا شعب هستند. عموماً وظایف مدیریت ها به نوعی پشتیبانی و هدایت فعالیت های شعبه هاست و ستاد، نقش حاکمیتی و هدایتگر و شعبه، نقش اجرایی را به عهده دارد. مردم بانک را با شعب می شناسند. اگر از مردم پرسید که کارمند بانک کیست می گوید همان کسی که پشت باجه می نشیند و خدماتی ارائه کرده یا پولی دریافت و پرداخت می کند. برداشت مردم از بانک و کارمند بانک، همین تصویر است. به این دلیل است که می گوئیم نقطه اتصال بین مشتری، مردم و بانک، متصدیان باجه ها هستند. هر دستورالعملی که با هدف مشتری مداری صادر کنیم، زمانی درست پیاده می شود که در باجه صحیح اجرا شود.

وی افزود: اگر ارتباط مناسبی بین مشتری و بانک ایجاد شود، مشتری وفادار خواهد شد. در آخرین روند مشتری مداری می گوئیم زمانی کار تمام شده که مشتری وفادار شود. در بانک کسی که می تواند بخش نامه ها و دستورالعمل ها را اجرا کند، متصدیان باجه ها هستند. متصدیان چشم و چراغ بانک اند. آنها می توانند مشتری را دفع یا جذب کنند. متصدیان باجه ها ارکان اصلی جذب مشتری و در نهایت جذب منابع هستند.

آتشلی ادامه داد: باید به متصدیان باجه ها در هر دو مقوله مادی و معنوی، توجه خاص شود. پاداش ها و اضافه کاری ها انگیزه های متغیر هستند. پس باید فرقی میان متصدی خوش برخورد و مردم دار و غیر از آن، قائل شد.

آتشلی در مورد طرح «یک روز به یاد ماندنی» گفت: می خواهیم همکاران باجه بدون تکلف های اداری

آموزه‌های مدیریتی در بانکداری نوین



روش‌های مختلف پرداخت

(The Various Types of Payment)

پس از فروش کالا روش‌های مختلفی برای وصول وجه وجود دارد که فروشنده با توجه به میزان اعتماد نسبت به خریدار می‌تواند یکی از روش‌های مرسوم را انتخاب و بر اساس آن معاملات خود را انجام دهد. این روش‌ها عبارتند از:

– تجارت بر اساس حساب باز Open Account Trade

در این روش باید بین فروشنده و خریدار اعتماد صد درصد وجود داشته باشد. این شیوه معمولاً بین نمایندگی‌های فروش برقرار است. زیرا فروشنده، کالا را بدون دریافت وجه برای خریدار ارسال می‌کند و خریدار ممکن است طبق قرارداد، وجه را در پایان ماه یا هر سه ماه یک بار یا طبق هر توافق دیگر بپردازد.

بروات وصولی ساده The Clean Collection

در این روش نیز باید بین خریدار و فروشنده اعتماد کامل برقرار باشد. زیرا فروشنده کالا را برای خریدار، حمل و مدارک حمل را مستقیماً برای او ارسال می‌کند. ضمناً برات ساده‌ای را عهده خریدار از طریق بانک خود یا برای بانک خریدار جهت وصول می‌فرستد تا بر اساس شرایط برات، نسبت به واریز و انتقال ارز اقدام کند. میزان ریسک در این روش کمتر از روش قبلی است، زیرا از طریق بانک تا حدودی می‌تواند دریافت وجه را پیگیری کرده و در صورت عدم پرداخت، مراتب را از طریق مراجع حقوقی پیگیری کند.

بروات وصولی اسنادی

The Documentary Collection

فروشنده پس از حمل کالا اقدام به تهیه اسناد حمل می‌کند و به همراه آن براتی، صادر و تسلیم بانک خود می‌کند و دستور می‌دهد اسناد بروات برای بانک خریدار،

ارسال و پس از قبولی نوشتن برات توسط خریدار اسناد حمل تحویل شود.

صد درصد پرداخت

Full Advance Payment

قبل از حمل کالا وجه آن از طرف خریدار به فروشنده پرداخت می‌شود. روشن است این روش بیشترین خطر و ریسک را برای خریدار دارد و در مقابل بهترین حالت فروش برای فروشنده است.

اعتبارات اسنادی

Documentary Letter Of Credit

در این روش فروشنده پس از آمادگی برای فروش، اقدام به صدور پیش فاکتور می‌کند که بر این اساس خریدار موظف است به بانک خود، مراجعه و برای خرید کالا اقدام به گشایش اعتبار کند. بانک خریدار اعتبار مربوط را به بانک فروشنده، ابلاغ و او هم به فروشنده اطلاع خواهد داد. در این حالت فروشنده اقدام به حمل کالا کرده و اسناد مربوط را برای بانک خریدار ارسال می‌کند و بانک خریدار پس از کنترل اسناد، ضمن تسلیم آنها به خریدار حساب وی را بدهکار می‌کند.

بروات وصولی اسنادی

با اینکه روش وصولی اسنادی در مقایسه با روش حساب باز، از امنیت بیشتری برای صادرکننده برخوردار است، اما در مقام مقایسه، فروشنده در شیوه اعتبار اسنادی اطمینان بیشتری به دریافت منافع حاصل از صادرات خود دارد. به عنوان مثال در بروات وصولی اسنادی ریسک‌های سیاسی، اعتباری و انتقال پوشش داده نمی‌شوند. بنابراین قبل از مذاکرات فروش باید از مناسب بودن اتخاذ این شیوه برای دریافت عواید حاصل از صادرات اطمینان حاصل کرد. البته استفاده از این شیوه در مقایسه با اعتبار اسنادی، زمان و هزینه کمتری می‌برد و تسویه راحت‌تر انجام می‌شود.

مزایای پرداخت به روش برات اسنادی

فرآیند تسویه و پرداخت سهل‌تر و کم‌هزینه‌تر است. پرداخت به این روش معمولاً سریع‌تر از روش حساب باز انجام می‌شود. در این شیوه پرداخت اسناد و کالاها در قبال پرداخت مبلغ کالا یا قبولی نویسی برات تسویه می‌شوند؛ البته این حالت زمانی اتفاق می‌افتد که در اسناد حمل نام واردکننده خاصی درج نشده باشد.

محدودیت‌های پرداخت به روش برات اسنادی

تضمینی برای پرداخت وجود ندارد و ریسک‌های سیاسی اعتباری و انتقال پوشش داده نشده‌اند. همچنین در مورد زمان پرداخت اطمینانی وجود ندارد.

سومین شعبه بانک کودک و نوجوان

کشور در کرمانشاه افتتاح شد

سومین شعبه بانک کودک و نوجوان بانک کشاورزی با هدف توسعه بانک‌پذیری کودکان و نوجوانان روز سه‌شنبه هفتم اردیبهشت سال جاری در کرمانشاه افتتاح شد.

در این مراسم که جمعی از مسئولان استان مدیران و کارکنان بانک کشاورزی استان‌های غرب کشور و شماری از نوجوانان استان کرمانشاه حضور داشتند، علی‌نقی منصوربیگی مدیر شعب بانک کشاورزی استان کرمانشاه طی سخنانی ضمن اشاره به سوابق طرح کودک و نوجوان در بانک کشاورزی، هدف از این طرح را توسعه بانک‌پذیری و فرهنگ‌سازی بانکی در بین کودکان و نوجوانان عنوان کرد و افزود: نوجوانان سرمایه‌های ارزشمند و آینده‌سازان کشور و بخشی از جامعه هدف این بانک در ارائه خدمات و آموزش‌های بانکی هستند و با اجرای این طرح قصد داریم با تشکیل کلاس‌های

هفتگی آموزشی، در دو محور تئوری و عملی، کودکان و نوجوانان را با فعالیت‌های بانکی بیشتر آشنا کنیم.

در ادامه فاطمه میرزاابراهیم تهرانی، معاون اداره کل بازاریابی و تجهیز منابع بانک، اظهار داشت: بر اساس یافته‌های پژوهشگران بهترین زمان برای آموزش مفاهیم اقتصادی و مالی سن نوجوانی است و آموزش نقش

موثری در شکل‌گیری شخصیت اجتماعی و اقتصادی کودکان و نوجوانان دارد.

وی افزود: کودکان باید با مفاهیم اولیه بانک و اقتصاد آشنا شوند و مفهوم سرمایه‌گذاری و پس‌انداز را بدانند و بهترین شیوه کارآفرینی برای نوجوانان، آشنایی آنان در محیط کار و حضور مستقیم در محیط‌های کاری است و امیدواریم بتوانیم وظیفه و دین خود را در راستای فرهنگ‌سازی و اعتلای نقش اقتصادی نوجوانان آینده‌ساز ادا کنیم.

بر اساس این گزارش در ادامه این مراسم خانم بهادری، مسئول کمیسیون امور بانوان استانداری و موزونی، مسئول کانون پرورش فکری کودکان و نوجوانان شهرستان کرمانشاه، از اقدام شایسته بانک کشاورزی، قدرت‌دانی و در خصوص اهمیت و جایگاه آموزش و فرهنگ‌پذیری نوجوانان مطالبی را بیان کردند و سپس اولین دوره آموزشی بانک نوجوان برای دانش‌آموزان مقطع دوم مدرسه راهنمایی اندیشه‌سازان کرمانشاه، تشکیل و به آنان کارنامه آموزشی اعطا شد.



برگزاری اولین همایش روسای شعب استان مازندران

برگزار شد، نخستین دستگاه نشاءکار برنج در قریه فیروزکلاهی آمل مورد بهره‌برداری قرار گرفت. در این مراسم، استاندار مازندران با اشاره به هزینه‌های بالای مراحل تولید برنج، از اهتمام جدی دولت برای توسعه مکانیزاسیون به‌منظور کاهش سختی و هزینه‌های تولید برنج خبر داد و افزود: استقبال خوبی از برنج ایرانی در کشورهای حاشیه خلیج فارس می‌شود. رئیس سازمان جهاد کشاورزی استان مازندران نیز از کاشت مکانیزه برنج در ۲۰ هکتار از اراضی این استان در سال جاری و همچنین راه‌اندازی بانک نشاء در شهرستان‌های ساری و آمل خبر داد و گفت: توسعه مکانیزاسیون کشت برنج امری اجتناب‌ناپذیر است. محمدتقی بهشتی، مدیر شعب بانک کشاورزی استان مازندران نیز ضمن بیان خدمات متنوع بانک تاکید کرد: بانک کشاورزی مازندران با پرداخت تسهیلاتی بیش از پنج هزار و ۳۰۰ میلیارد ریال به ۱۰۳ هزار نفر از کشاورزان و تولیدکنندگان بخش کشاورزی، رتبه اول کشور در



دانست. بهشتی جایگاه شعب استان در وصول و تجهیز منابع را تشریح و استفاده از بخش خصوصی در بخش وصول را در موارد خاص توصیه کرد و حفظ جایگاه کسب شده را بسیار مهم دانست.

کشت مکانیزه برنج در مازندران با استفاده از تسهیلات بانک کشاورزی
همچنین در سال جدید با استفاده از تسهیلات بانک کشاورزی، نخستین

اولین همایش روسای شعب بانک کشاورزی استان مازندران با حضور مدیر ستادی بانک در استان، مدیران گروه‌های مختلف ستادی، کارشناسان مدیریت و روسای شعب سراسر استان در تاریخ بیست و دوم فروردین ماه سال جاری در مرکز آموزش بابلسر برگزار شد. محمدتقی بهشتی در این همایش ضمن تبریک سال نو و اشاره به نامگذاری سال ۸۹ به سال «همت مضاعف و کار مضاعف» از تلاش و کوشش همکاران در کسب رتبه اول «پرداخت تسهیلات» در کشور و همچنین کسب رتبه اول در «قدر مطلق وصولی» در کشور قدردانی کرد و گفت: مشتریان امروز فرصت بیشتری برای مقایسه خدمات بانک‌ها دارند و مدیریت مالی آنها پیچیده‌تر شده است و در این راستا روابط خلاق میان کارکنان و مشتریان به کیفیت تعاملات آنها بستگی دارد. وی افزود: قضاوت مشتریان در مورد بانک برپایه توانمندی بانک در کمک به حل معضلات آنها و توسعه تجارت استوار است. مدیر ستادی بانک در استان در بخشی دیگری از سخنان خود اضافه کرد: باید فعالیت‌های بانکداری الکترونیکی را به زبان ساده و آسان برای مردم تشریح کنیم. وی اطلاع‌رسانی در این باره را بسیار حائز اهمیت برشمرد و ارتباط تنگاتنگ با مسئولان را در تنویر افکار عمومی موثر

افتتاح چهار شعبه جدید بانک کشاورزی در استان‌های کرمان و زنجان

بر اساس مجوز اداره کل نظارت بر بانک‌های بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران، چهار شعبه بانک کشاورزی در استان‌های کرمان و زنجان افتتاح و بهره‌برداری از این شعب آغاز شد. به گزارش روابط عمومی بانک کشاورزی، فعالیت شعب ابودر کرمان، مصطفی خمینی رفسنجان و پاریز سیرجان از توابع استان کرمان به ترتیب از ۲۴ و ۲۵ اسفندماه سال ۸۸ به‌طور رسمی آغاز شد. بر اساس این گزارش، ۲۷ اسفندماه نیز شعبه خیابان طالقانی ابهر در استان زنجان افتتاح شد. به‌منظور گسترش دامنه خدمات بانک کشاورزی در سراسر کشور، توسعه و تکمیل زنجیره شعب این بانک از سال ۸۸ آغاز و به همین منظور، موافقت اصولی برای تأسیس شعب از بانک مرکزی دریافت شده است.

رشد ۲۲۳ درصدی تسهیلات پرداختی بانک کشاورزی به مکانیزاسیون کشاورزی

پرداخت تسهیلات بانک کشاورزی به متقاضیان خرید تراکتور و کمباین در سال ۸۸، نسبت به مدت مشابه آن در سال ۸۷ از رشد ۲۲۳ درصدی برخوردار بوده است. به گزارش روابط عمومی بانک کشاورزی، اداره کل نظارت بر طرح‌ها و عملیات اعتباری این بانک اعلام کرد پرداخت مبلغی بیش از ۹۰۷ میلیارد ریال تسهیلات برای خرید شش هزار و ۵۷ دستگاه تراکتور و کمباین به متقاضیان، رشد ۲۲۳ درصدی تسهیلات در زمینه مکانیزاسیون بخش کشاورزی را به دنبال داشته است.

بانک کشاورزی از اواخر سال ۸۷ برای ارتقای سطح مکانیزاسیون بخش کشاورزی و ایجاد مزیت رقابتی برای استان‌ها در زمینه پرداخت تسهیلات به متقاضیان خرید تراکتور و کمباین، برنامه‌ریزی‌های لازم را انجام داده است که با اجرای این برنامه، برای خرید تعداد پنج هزار و ۸۸۰ دستگاه تراکتور مبلغی بالغ بر ۷۹۶ میلیارد ریال و مبلغ بیش از ۱۱۰ میلیارد ریال برای خرید ۱۷۷ دستگاه کمباین به‌و‌اجدان شرایط پرداخت شده است.

بانک کشاورزی مازندران با

پرداخت تسهیلاتی بیش از پنج هزار و ۳۰۰ میلیارد ریال به ۱۰۳ هزار نفر از کشاورزان و تولیدکنندگان بخش کشاورزی، رتبه اول کشور در پرداخت تسهیلات را به خود اختصاص داد



پرداخت تسهیلات را به خود اختصاص داد. بهشتی به تمهیدات جدید صندوق بیمه کشاورزی برای حمایت بیشتر از کشاورزان و همچنین کاهش حق بیمه سهم کشاورز و افزایش تعهد پرداخت غرامت بیمه‌گر تا سقف ۳۵ میلیون و هشتصد هزار ریال اشاره کرد و گفت: افزایش تعهد تضمین تولید از ۶۵ درصد به ۸۰ درصد از نکات قابل توجه در سال جاری است که اجرایی خواهد شد.

دستگاه نشاءکار برنج در استان مازندران، خریداری و کشت مکانیزه برنج در این استان آغاز شد. در آیین کاشت اولین نشاء برنج این استان که هجدهم فروردین ماه با حضور طاهایی، استاندار، تورنگ، رئیس سازمان جهاد کشاورزی؛ بهشتی، مدیر ستادی بانک کشاورزی و جمعی از مسئولان استان مازندران و همچنین مهندس ناصحی، مدیر کل پنبه و حبوبات دانه‌ای وزارت جهاد کشاورزی

پرداخت حدود سه هزار میلیارد ریال تسهیلات بانک کشاورزی به کشاورزان آذربایجان شرقی

تجربه‌ای با دستاوردهای بی‌شمار

محمدرضا خانی*



همه‌ساله جشنواره‌های مختلفی از سوی فدراسیون روستایی و عشایری در استان‌های مختلف برگزار می‌شود. امسال نیز یکی از این جشنواره‌ها با حضور ورزشکاران استان‌های آذربایجان غربی، خوزستان، کردستان، کرمانشاه، لرستان و همدان در تاریخ ۸۹/۲/۳۱ به میزبانی استان ایلام برگزار شد.

از این رو مدیریت بانک در استان فرصت را غنیمت شمرده و یک هفته قبل از برگزاری جشنواره، طی جلسه‌ای با مسئول تربیت‌بدنی استان در خصوص نحوه مشارکت و حضور بانک توافق کردند. حضور یک هفته‌ای بانک کشاورزی استان در تمام فرصت‌های تبلیغاتی از جمله تیزرهای صداوسیما، بیلورد و بنرهای شهری در تمامی مناطق استان، درج نام و آرم بانک کشاورزی بر روی لباس تمام ورزشکاران (حدود ۱۰۰ نفر در هفت رشته)، نصب بیلورد و استندهای تبلیغاتی در محل برگزاری، سخنرانی مدیر استان در جمع حدود ۳۰ هزار نفری حاضر در محل برگزاری و تشریح نقش و رسالت بانک کشاورزی به‌همراه مصاحبه مسئولان شرکت‌کننده از سوی بانک با شبکه‌های ملی و محلی صدا و سیما، تقدیر مسئولان محلی از اقدام بانک کشاورزی و در نهایت تحکیم جایگاه بانک و ایجاد ذهنیت مثبت از سوی مسئولان و مردم، گوشه‌ای از دستاوردهای بی‌شمار این جشنواره در این مدت کوتاه و با حداقل میزان حمایت مالی بود. استاندار، نمایندگان مجلس، رئیس و دبیر فدراسیون ورزش‌های روستایی و عشایری، روسای ادارات و همکاران بانکی از جمله مدیر ستادی بانک در استان لرستان و رئیس مشاوران و مدیران عامل بانک‌ها در امور این‌اگران مهمانان ویژه این مراسم بودند.

در پایان یادآور می‌شود، این راهکار، رشد بسیار خوب منابع قرض‌الحسنه استان را با تحقق ۱۵۲ درصدی برنامه در پایان هفته به‌دنبال داشت و باعث شد استان در ردیف ۱۵ جدول رتبه‌بندی مدیریت‌ها قرار گیرد که در تاریخ عملکرد پس‌انداز قرض‌الحسنه کم‌سابقه بوده است.

*مدیریت بانک کشاورزی استان ایلام

بانک کشاورزی استان آذربایجان شرقی در سال ۸۸، بیش از دو هزار و ۹۴۲ میلیارد ریال در زیربخش‌های کشاورزی، تسهیلات بانکی پرداخت کرد.

داود برنج‌فروش آذر، مدیر شعب این استان با اعلام مطلب فوق افزود: این تسهیلات در قالب سرفصل‌های مختلف در اختیار ۹۴ هزار و ۳۰۰ نفر از فعالان بخش کشاورزی استان قرار گرفت. وی، با اشاره به اینکه



در سال گذشته مبلغ دو هزار و ۷۱۶ میلیارد ریال از محل اعتبارات غیرتکلیفی و بیش از ۲۲۶ میلیارد ریال از محل اعتبارات تکلیفی بانک کشاورزی به واجدان شرایط در استان آذربایجان شرقی پرداخت شده است، یادآور شد: هریک از شعب اهر، تبریز، سراب، هشترود، میانه، بناب، قره‌آغاچ و خداآفرین بیش از یکصد میلیارد ریال تسهیلات پرداخت کرده‌اند.

مدیر شعب بانک کشاورزی در استان آذربایجان شرقی اظهار داشت: بیشترین میزان پرداختی به سرفصل‌های مشارکت مدنی و فروش اقساطی به مبلغ یک هزار و ۴۸۰ میلیارد ریال و بنگاه‌های زودبازده کارآفرین به میزان ۲۶۱ میلیارد ریال اختصاص یافته است و مبلغ ۵۲۷ میلیارد ریال نیز در قالب تسهیلات ازدواج، آبیاری تحت فشار، دام و طیور، برقی کردن چاه‌های کشاورزی، طرح‌های زراعی و

شرکت‌های تعاونی روستایی پرداخت شده است. ۱۵ هزار نفر اعلام کرد. از جمله طرح‌های شاخص به بهره‌برداری رسیده از محل بنگاه‌های زودبازده در سال ۸۸ می‌توان به شرکت دوغ آناپ تولیدکننده دوغ و خامه پاستوریزه، شرکت آیلین مهر تولیدکننده مایع تخم‌مرغ پاستوریزه، شرکت شکوه کشک‌سرای تولیدکننده فرآورده‌های لبنی، کشتارگاه صنعتی سهند بناب در زمینه کشتار دام سبک و سنگین، سردخانه حساسی اهر، گاوداری شیری هزار راسی آذرنگین خسروشهر و مرغداری گوشتی ۳۰ هزار قطعه‌ای ملکان اشاره کرد.

۵۲ میلیارد ریال تسهیلات برای برقی کردن چاه‌های کشاورزی

بانک کشاورزی استان آذربایجان شرقی در سال ۸۸، با هدف بهینه‌سازی مصرف انرژی بیش از ۵۲ میلیارد ریال برای برقی کردن چاه‌های کشاورزی این استان تسهیلات پرداخت کرد.

داود برنج‌فروش آذر، مدیر شعب بانک کشاورزی استان آذربایجان شرقی با اعلام این خبر گفت: برقی کردن چاه‌های کشاورزی در جهت پیروی از رهنمودهای مقام معظم رهبری در سال ۸۸ و به مناسبت سال اصلاح الگوی مصرف در راس برنامه‌های بانک کشاورزی قرار گرفت. وی گفت: با این تسهیلات تعداد ۶۶۰ چاه کشاورزی در استان از نعمت برق که یک انرژی پاک و نسبت به سایر سوخت‌ها در چاه‌های کشاورزی دارای بازدهی بیشتر است، بهره‌مند شدند. برنج‌فروش آذر در ادامه یادآور شد: برقی کردن چاه‌های کشاورزی همچنان در راس برنامه‌های بانک کشاورزی استان آذربایجان شرقی قرار دارد و کشاورزان می‌توانند با مراجعه به شعب اصلی شهرستان‌ها نسبت به تشکیل پرونده و دریافت تسهیلات اقدام کنند.

شرکت‌های تعاونی روستایی پرداخت شده است.

پرداخت ۱۶۲ میلیارد ریال تسهیلات به بنگاه‌های زودبازده

داود برنج‌فروش آذر ادامه داد: در سال ۸۸ بیش از ۲۶۱ میلیارد ریال تسهیلات به بنگاه‌های اقتصادی کوچک زودبازده در این استان پرداخت شد.

برنج‌فروش آذر با اشاره به این



مطلب و تأکید بر اینکه سرمایه‌گذاری در بنگاه‌های اقتصادی زودبازده کارآفرین همچنان در راس برنامه‌های بانک کشاورزی این استان قرار دارد، اشتغالزایی این طرح‌ها را نزدیک به ۱۶۰۰ نفر اعلام کرد و افزود: در سال گذشته ۱۲۰۰ بنگاه زودبازده کارآفرین با سرمایه‌گذاری بانک کشاورزی به بهره‌برداری رسید.

مدیر شعب بانک کشاورزی در آذربایجان شرقی، با اشاره به اینکه پرداخت تسهیلات به طرح‌های راکد بنگاه‌های زودبازده در اولویت قرار دارد، گفت: به طرح‌های جدیدی که در کارگروه اشتغال تصویب و ارجاع می‌شوند، همچنان تسهیلات پرداخت می‌شود. وی مجموع پرداختی استان به بنگاه‌های زودبازده را از آغاز برنامه، یک هزار و ۱۳۸ میلیارد ریال، تعداد آنها را ۱۰ هزار و ۸۲۳ مورد و اشتغالزایی این طرح‌ها را نزدیک به

صاحب امتیاز: بانک کشاورزی

مدیر مسئول: عبدالله سلیمانی

سر دبیر: مرتضی مهدویان

مدیر اجرایی: الهام خرمی

مسئول ارتباطات: مرضیه امیری

تولید: گروه نشریران

نشانی: تهران - بزرگراه جلال آل احمد، نبش خیابان شهرآرا،

ساختمان بانک کشاورزی، طبقه اول، اداره کل روابط عمومی

تلفن: ۰۲۱-۸۸۲۸۹۳۵۹

نمابر: ۰۲۱-۸۸۲۸۹۳۵۸

صندوق پستی: ۶۳۹۵-۴۱۵۵

www.agri-bank.ir

payamemehr@agri-bank.com

افتتاح اولین بانک نشاء و خدمات مکانیزاسیون برنج کشور در ساری با تسهیلات بانک کشاورزی

در آغاز سال جدید اولین بانک نشاء و خدمات مکانیزاسیون برنج کشور با حضور جهانسوز، معاون امور تولیدات گیاهی وزیر جهاد کشاورزی؛ ناصحی، مدیر کل دفتر پنبه و دانه‌های روغنی و مجری طرح برنج کشور، طاهایی، استاندار مازندران، تورنگ، رئیس سازمان جهاد کشاورزی استان، بهشتی، مدیر شعب بانک در استان، فرماندار ساری و تنی چند از مسئولان استانی در روستای چوکلا منطقه میاندرود شهرستان ساری افتتاح شد.

در این مراسم، جهانسوز ضمن ابراز خرسندی از راه‌اندازی اولین بانک نشاء و خدمات مکانیزاسیون برنج در کشور گفت: برای به صرفه‌بودن تولید برنج باید مقدار تولید در واحد سطح را بالا برد و هزینه‌های تولید را کاهش داد. وی ضمن اشاره به موقعیت خاص جغرافیایی استان، استقرار سریع سیستم‌های مکانیزاسیون از ابتدا تا انتهای تولید و حتی صنایع بعدی را از مسائل کلیدی تولید برنج برشمرد و استفاده حداکثری از فضا و زمان در شالیزارها را از نکات مورد توجه کشاورزان در

افزایش درآمد و تولید دانست. در ادامه این مراسم نیز طاهایی، استاندار مازندران نوسازی و یکپارچه‌سازی مزارع را گامی در جهت کاهش هزینه تولید و افزایش درآمد کشاورزان دانست و گفت: باید زمینه را طوری فراهم کرد که امکان فعالیت در تمام فصول سال برای کشاورز وجود داشته باشد و البته لازمه این کار افزایش دانش کشاورزان و گسترش تشکلهای در زمینه توسعه مکانیزاسیون کشاورزی است.

استاندار مازندران در ادامه سخنان خود ضمن تشکر از خدمات بانک کشاورزی در توسعه بخش کشاورزی، بانک کشاورزی را بانکی خادم و مردمی توصیف کرد و گفت: امیدواریم با کمک بانک کشاورزی ظرفیت‌های این استان ارتقا یابد. سپس تورنگ، رئیس سازمان جهاد کشاورزی استان از به زیرکشت برنج رفتن ۲۳۹ هزار هکتار از اراضی استان خبر داد و گفت: دولت از تولیدات اساسی و استراتژیک به‌ویژه برنج به‌طور خاص حمایت خواهد کرد. رئیس سازمان جهاد کشاورزی استان در بخش دیگری از سخنان خود از انجام کارهای پایه‌ای و

اساسی در تجهیز و نوسازی اراضی شالیزاری و مکانیزاسیون برنج خبر داد. از دیگر سخنرانان این مراسم، محمدتقی بهشتی بود که ضمن اعلام این موضوع که کارکنان بانک خدمتگزار مردم هستند، گفت: تسهیلات بانک کشاورزی در جهت سیاست‌های دولت است و ۶۰ درصد تسهیلات کشاورزی استان، توسط بانک کشاورزی پرداخت شده و از این بابت استان مازندران رتبه اول پرداخت تسهیلات کشور را به خود اختصاص داده است. مدیر ستادی بانک در استان افزود: تسهیلات بانک کشاورزی جهت‌دار و نظارت‌شده است و بعد نظارتی آن بسیار حائز اهمیت است. بهشتی ضمن اعلام اجرای طرح بیمه تضمین تولید برنج به‌صورت فراگیر در استان از افزایش تعهدات بیمه‌گر و کاهش حق بیمه سهم کشاورز خبر داد و افزایش تعهدات بیمه‌گر را تا سقف ۳۵,۸۰۰,۰۰۰ ریال اعلام کرد. اولین بانک نشاء و خدمات مکانیزاسیون برنج کشور توسط شرکت دشت جاوید با استفاده از تسهیلات بانک به مبلغ ۳,۲۰۰ میلیون ریال در روستای چوکلا ساری اجرا شد.

سلامتی و بانک

ظروف یکبار مصرف گیاهی استفاده کنید

کارشناسان امر غذا و دارو، استفاده از ظروف یکبار مصرف گیاهی را به دلیل برخورداری از مزایای خوب سلامت به تمامی خانواده‌ها و صنوف توصیه می‌کنند. علاوه براینکه استفاده از ظروف پلی‌استایرنی به‌واسطه پایداری آنها در محیط‌زیست بسیار مضر و مصرف آنها غیرعقلانی است، باید توجه کرد که می‌توان در مواقع ضروری به‌جای استفاده از ظروف یکبار مصرف تولیدشده از پلیمرهای شیمیایی از ظروف کاغذی یا ظروف یکبار مصرف گیاهی استفاده کرد.

• زمان برگشت ظروف پلاستیکی یکبار مصرف به طبیعت ۳۰۰ تا ۵۰۰ سال است، اما این زمان برای ظروف یکبار مصرف گیاهی پنج تا شش ماه بدون هیچ آسیب زیست محیطی است. این ظروف عاری از هر گونه آثار مضر و عکس‌العمل‌های شیمیایی در تماس با مایعات و غذاهای داغ هستند و در برابر حرارت مقاومتند.



ظروف یکبار مصرف پلیمری که منشأ نفتی دارند، به‌علت اینکه در مواد غذایی گرم، چربی‌دار و مواد ترش و اسیدی حل می‌شوند، بسیار مضر، بیماری‌زا و به‌ویژه سرطان‌زا هستند، ضمن اینکه تجزیه‌پذیر و تخریب‌پذیر نیستند و محیط زیست را آلوده می‌کنند.

ظروف یکبار مصرف پلی‌استایرنی از مونومر استایرن که ترکیبی آروماتیک است، تشکیل شده است و در مواجهه با دمای بالاتر از ۶۵ درجه سانتیگراد این مونومر آزاد می‌شود که تاثیرات سرطان‌زا دارد. از این رو وزارت بهداشت نگهداری، حمل و بسته‌بندی غذا با دمای بالاتر از ۶۵ درجه را در ظروف پلاستیکی پلی‌استایرنی ممنوع کرده است. از آنجایی که چربی، فرآیند آزاد شدن این مونومر سمی را تسریع می‌کند، بسته‌بندی مواد غذایی چرب نیز در این‌گونه ظروف ممنوع است. ظروف پلی‌استایرنی در سه نوع شفاف شکننده، نرم و نیمه‌شفاف و همچنین فومی عرضه می‌شود.